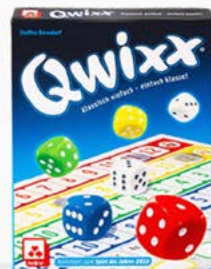
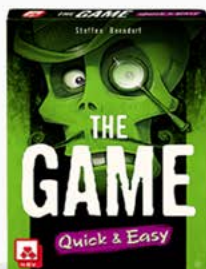
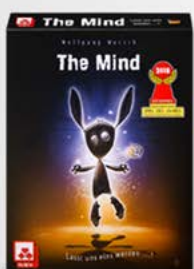




WANTED: VERKAUFSPROFI



Ihre Leidenschaft ist das verkaufen? Sie lieben das Finden von Kunden und deren Bindung an das Unternehmen?

Junior Key Accounter (m/w/d) in Vollzeit

Wer wir sind

Die Nürnberger-Spielkarten-Verlag GmbH ist spezialisiert auf die Herstellung und den Vertrieb hochwertiger Karten-, Würfel und Gesellschaftsspiele. Zum Sortiment zählen auch Puzzles, Memos und Autorenspele. Darüber hinaus werden individualisierte Produkte im Auftrag der Industrie realisiert.

Flexibilität, Kundenorientierung, Einsatzbereitschaft und ein ausgezeichnetes internationales Netzwerk sind Basis für Wachstum und Erfolg. Deshalb können wir mit Optimismus, auch in diesen schweren Zeiten, in die Zukunft blicken. Der Spirit des Teams ist das Herz unseres Unternehmens.

Ihre Aufgaben

- Vertriebsmanger/in für den Bereich Retail | Promotion | OEM Produkte
- Aufbau- und Weiterentwicklung der zugewiesenen Key Accounts
- Eigenständige Identifizierung und Akquise von Neukunden
- Erkennen und Ausschöpfen von Kunden- und Marktpotentialen
- Ständiger Auf- und Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Entwickeln von Angebotsstrategien und deren Kalkulation
- Eigenständiges Führen von Verhandlungen
- E-Commerce Online Business – Analyse, Strategie, Ausbau
- Umsetzung und Ausarbeitung von Marketing und Vertriebskonzepten

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Erste Erfolge im Vertrieb, vorzugsweise im Bereich Spielwaren
- Idealerweise Erfahrungen im Bereich E-Commerce und Online Marketing
- Sehr gute analytische Fähigkeiten und Spaß am Umgang mit Zahlen
- Schnelle Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr guter Umgang mit MS Office
- Kommunikations- und Organisationsfähigkeit, Teamfähigkeit sowie Proaktivität
- Proaktiver Teamplayer mit guten Englischkenntnissen

Unser Angebot

- Vielseitige und anspruchsvolle Aufgaben in einem innovativen Unternehmen auf Wachstumskurs
- Krisensicherer Arbeitsplatz
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege für ein Höchstmaß an Präzision
- Persönliche Weiterentwicklung durch individuelle Schulungen
- Ein dynamisches Team und ein wertschätzendes Umfeld
- Unbefristeter Arbeitsvertrag, attraktive Vergütung, 30 Tage Urlaub
- Kostenlose Parkplätze vor dem Gebäude

Möchten Sie sich einbringen? Werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: gf@nsv.de.

Fragen beantwortet Ihnen gern Herr Franz Jurthe unter 0911 9696716.